

	CLASIFICACIÓN	PERSP.
OBLIGACIONES SEGUROS		
Feb-21	Ei	En Desarrollo

## FELLER RATE ASIGNA "EI" A LAS OBLIGACIONES DE SEGUROS DE DIVINA PASTORA SEGUROS DE VIDA. PERSPECTIVAS "EN DESARROLLO".

15 FEBRUARY 2021 - SANTIAGO, CHILE

Feller Rate asignó clasificación "Ei" a las obligaciones de seguros de Divina Pastora Seguros de Vida S.A. Las perspectivas de la clasificación son "En Desarrollo".

Por resolución exenta N°784 del 4 de febrero de 2021 la CMF autorizó el funcionamiento de Divina Pastora Seguros de Vida S.A. Previo a este trámite regulatorio y, sujeto al DFL 251, la CMF evaluó la preparación de la compañía, para iniciar sus actividades. Entre otros aspectos, analizó los recursos profesionales y tecnológicos, además de los procedimientos y controles de las funciones relativas al ciclo de sus seguros.

A través de la sociedad Inversiones Divina Pastora SpA, la aseguradora pertenece a Mutualidad General de Previsión del Hogar Divina Pastora, Mutualidad de Previsión a Prima Fija, entidad española controladora de un conjunto de operaciones de seguros, inversiones y operaciones complementarias.

En España, la Mutualidad da cobertura a cerca de 420.000 personas, contando con una amplia red geográfica. En 2019 generó ingresos por €237,9 millones, fundamentalmente de seguros. Al cierre de 2019 la Mutualidad contaba con activos por €1.839 millones y un patrimonio neto de €276 millones, reportando un ratio de Solvencia II (suficiencia de capital) de 3,9 veces el mínimo exigido (media de 2,3 veces para el sector asegurador español).

En Chile, el plan de negocios de Divina Pastora se desarrollará en el segmento de seguros de vida, con base en una administración con experiencia aseguradora internacional soportada por el apoyo técnico y operacional del accionista. Cuenta con una mesa directiva extranjera más la participación de un director independiente de nacionalidad chilena, con amplia experiencia en el ámbito local.

El proyecto contempla la explotación de seguros de vida de carácter individual y colectivo, focalizados en esta primera etapa en seguros temporales, accidentes personales, asistencias y coberturas complementarias de protección dental. El perfil de productos es muy similar a los principales seguros comercializados por la matriz en España.

El mercado potencial es muy amplio y manifiesta interesantes tasas de crecimiento. La pandemia ha generado nuevas necesidades de cobertura, reportando, a septiembre 2020 un mercado consolidado de US\$1.100 millones en ingresos por primas.

El plan de negocios de Divina Pastora es conservador, contemplando formar una cartera de asegurados a través del acceso a las empresas, apoyando a los empleados a través de coberturas dentales, ofrecidas por una red de prestadores de altos estándares y valorizaciones preestablecidas. Paralelamente, se contempla la comercialización de seguros de indemnización por hospitalización, seguros de decesos y por fallecimiento de un familiar, y protecciones ante la invalidez temporal causada por accidente. En suma, el objetivo de Divina Pastora es ofrecer protecciones para las familias ante situaciones críticas que se presenten.

Sustentada inicialmente en el desarrollo de una plataforma colectiva, la estrategia está diseñada para utilizar las capacidades y alternativas disponibles durante esta etapa de apertura paulatina, para posteriormente incorporar venta directa y a través de agentes propios.

El soporte operacional y de sistemas se basa en la experiencia del controlador, adaptando los procesos a las características locales.

La estructura administrativa y gerencial está integrada al soporte operacional de la matriz, que apoyará en responsabilidades tales como tarificación o determinación de las reservas técnicas actuariales, cuando corresponda.

La aseguradora inició su participación con un capital de \$3.368 millones, que tiene como objetivo cubrir los déficits operativos de los primeros años. El plan de negocios contempla alcanzar resultados operacionales en equilibrio a contar del cuarto año de actividades. El actual escenario mundial y del país podría retrasar el cumplimiento del proyecto original.

## **PERSPECTIVAS: EN DESARROLLO**

---

Dada la etapa inicial de actividades, la aseguradora no cuenta con historial de desempeño que permita proyectar la tendencia. Por ello, conforme a la regulación vigente, se asigna clasificación inicial "E" con perspectivas "En Desarrollo".

## **EQUIPO DE ANÁLISIS**

---

- ◉ Eduardo Ferretti – Analista principal / Director Senior
- ◉ Joaquin Dagnino – Analista secundario

Contacto: Joaquín Dagnino - Tel. 56 2 2757 0400