

FELLER RATE RATIFICA EN "AA" LA CLASIFICACIÓN DE SOUTHBRIDGE COMPAÑÍA DE SEGUROS GENERALES S.A. LAS PERSPECTIVAS SON "ESTABLES".

8 MARCH 2021 - SANTIAGO, CHILE

Feller Rate ratificó en "AA" la clasificación asignada a Southbridge Compañía de Seguros Generales S.A. (SBSG). Las perspectivas de la clasificación se mantienen "Estables".

La ratificación de la clasificación asignada a la solvencia global de SBSG está sustentada en su consistente estrategia de desarrollo, fuerte estructura operacional y de administración, satisfactorios resguardos de reaseguro y completa alineación a las políticas de negocios del grupo Fairfax.

Desde agosto de 2017, SBSG pertenece al grupo asegurador canadiense Fairfax (FFH), conglomerado que reporta una amplia presencia en el mercado mundial y regional.

FFH cuenta con alta capacidad de suscripción, reaseguro propio y acceso al mercado mundial, participando en una amplia gama de coberturas de Property, Energy, Marine, Liability y Financial Lines. En Chile, la distribución opera exclusivamente a través de corredores, no contando con redes de sucursales.

El año 2020 marcó un tercer año de fuerte expansión. La producción llegó a los \$209.000 millones, con un 42% de crecimiento. La concentración en cuentas industriales y comerciales continuó siendo relevante junto a responsabilidad civil, transporte e ingeniería. La cartera retenida creció con menor dinamismo, reflejando condiciones menos expansivas del segmento personas.

Los últimos trimestres se caracterizaron por un importante aumento de activos administrados, de respaldo de reservas de siniestros en proceso generados, fundamentalmente, por los daños a la propiedad ocurridos durante la crisis social posterior al 18 de octubre de 2019.

No obstante estar atravesando por dos crisis relevantes, la aseguradora ha logrado mantener indicadores de liquidez y solvencia regulatoria satisfactorios. Un sólido apoyo de reaseguro colabora a respaldar las reservas de siniestros en proceso.

El año 2019 fue extremadamente ácido para los resultados operacionales de todo el mercado. Para SBSG no fue la excepción, y cerró el año con pérdidas finales por algo más de \$6.000 millones. Por ello, durante todo el año 2020 la gestión comercial y técnica se concentró en la revisión de suscripción y tarifas, adaptándolas a condiciones coherentes con las redefiniciones de sus reaseguradores. Ello significó reducir algunas posiciones en contratos y ampliar algunas colocaciones facultativas y coaseguros. Por ello, un eventual recrudecimiento del riesgo político en Chile no debiera exponer el patrimonio de SBSG.

Así, con base en menores costos de siniestros, fortalecimiento de las pautas de suscripción, alzas de tarifas de *property* y control de gastos, durante 2020 se logró recuperar cerca del 80% del déficit del año anterior.

Bajo la dirección de FFH la política de inversiones se reconfiguró, incorporando nuevas capacidades de inversión y distribución del riesgo. Todo ello, con una visión de largo plazo. En el corto plazo, esta nueva distribución ha generado volatilidad de mercado, con efectos en resultados.

Durante el año 2020 la aseguradora debió enfrentar los desafíos operacionales y comerciales de la pandemia. Para ello, fue transitando a sistemas de trabajo remoto, adaptándose operacionalmente con eficiencia y confiabilidad. Una base de negocios orientados fundamentalmente al sector comercial y empresarial ha facilitado su

	CLASIFICACIÓN	PERSP.
OBLIGACIONES SEGUROS		
Mar-21	AA	Estables
Feb-21	AA	Estables

operatividad y desempeño.

PERSPECTIVAS: ESTABLES

Las perspectivas consideran, entre otros aspectos, la fortaleza aseguradora del grupo controlador, la posición patrimonial local y una acotada exposición a retención de siniestros severos. Junto con ello, la administración cuenta con amplia experiencia.

Los desafíos futuros de corto o mediano plazo se vinculan a la capacidad para consolidar la eficiencia operacional y algunos cambios de plataformas de información interna. Otros aspectos relevantes son el fortalecimiento de la cartera retenida y la volatilidad de inversiones.

Un riesgo permanente para el mercado de seguros generales se asocia a ajustes de precios de las protecciones operativas y catastróficas de reaseguro, sea como respuesta a eventos internos o por mayores daños globales exógenos. La concentración de los principales canales de intermediación también expone a presiones de costos.

El ingreso de nuevas aseguradoras incide en la competitividad de algunos segmentos. En tanto, la sensibilidad de la producción a los ciclos económicos es una presión inherente a la escala operacional.

EQUIPO DE ANÁLISIS:

- ⦿ Eduardo Ferretti – Analista Principal / Director Senior
- ⦿ Joaquín Dagnino – Analista Secundario

Contacto: Eduardo Ferretti - Tel. 56 2 2757 0400